



СКИЛС КОНСУЛТ БЪЛГАРИЯ ООД

ДО
АЕЦ «КОЗЛОДУЙ» ЕАД
гр. Козлодуй
На вниманието на
г-жа Виолета Димитрова
Началник отдел «Договори»
Имейл: commercial@npp.bg

ПРЕДВАРИТЕЛНА О Ф Е Р Т А

ОТ: „СКИЛС КОНСУЛТ БЪЛГАРИЯ” ООД

Представявано от Йордан Танков Танковски, в качеството му на управител.
с адрес: гр. София, ж.к. Стрелбище, ул. Нишава №106, ет.2, ап.11; тел: 0888 659 574
e-mail: tankovskibg@gmail.com; ЕИК /Булстат: BG175206467

УВАЖАЕМИ ГОСПОДА,

С настоящото, по повод пазарна консултация N 54797 с предмет: „Разработване на учебни материали за тренинг „Комуникация и работа в екип“, Ви представяме нашата Предварителна Оферта за организацията дейностите и за провеждане на обученията за служителите на АЕЦ „Козлодуй“ през тази и следващата година.

Във връзка с целите, които си поставяте с тази обучителна инициатива, предлагаме в програмата на тренингите да бъдат застъпени следните теми:

МОДУЛ 1 ЕКИПНО ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ

- Характеристика на високо ефективните екипи;
- Теории и модели за екипната работа;
- Причини за сътрудничество; Стратегия за сътрудничество;
- Структура на ефективните екипи;
- Метод за постигане на синергия;
- Климат в екипа. Поведения и роли в екипа;
- Етапи на развитие на екипа;
- Създаване на очаквания, “договаряне”;

МОДУЛ 2 ЕФЕКТИВНА КОМУНИКАЦИЯ

- Яснота и прецизност при комуникацията
- Фактори, които влошават качеството на общуване в организацията
- „Чувствам” и „мисля”

Активно слушане
 Вербална и невербална комуникация
 4 комуникационни стила и как да ги използваме в работата си
 Правила за ефективна комуникация в екипа

МОДУЛ 3 ЕФЕКТИВНО ЛИДЕРСТВО

Роли и отговорности на мениджъра
 Стиллове на управление
 Основни концепции за даване и получаване на обратна връзка
 Конфликти и преговори
 Конфликти – типове, условия и последици
 Теория на асертивното поведение

МОДУЛ 4 РАЗРЕШАВАНЕ НА ПРОБЛЕМИ

Анализ на информацията
 Конструктивно конфронтиране
 4 културни елемента при преговарянето (властова дистанция, избягване на неизвестното, индивидуализъм, конкурентност)
 Комуникации в организацията
 Комуникационни модела при разрешаването на проблеми

Предложените обучения са в рамките на един учебен ден от 09.00 до 17.00 часа.
 Ангажираме се да разработим подробен план на курса всички необходими материали съгласно вашето задание.
 Осигурени ще са необходимите презентационни и учебни материали за провеждане на пилотните обучения за участниците.

ЦЕНОВИ УСЛОВИЯ:

| | |
|--|-------------------------------------|
| ЕТАП 1 РАЗРАБОТВАНЕ НА УЧЕБНИ МАТЕРИАЛИ | 15,000 лева, без ДДС |
| ЕТАП 2 ПИЛОТНИ ОБУЧЕНИЯ | 2,400 лева, без ДДС/на група |
| ЕТАП 2а ОБУЧЕНИЕ НА ОБУЧИТЕЛИ | 5,000 лева, без ДДС |

Разходите за наем на зали, кафе-паузи и други не са включени в цената на обучение и се поемат отделно от АЕЦ!

Цените за присъствено обучение са на база група от 12-14 човека.
 Начин на плащане: по банков път, половината от сумата авансово.

Референции – при поискване от Ваша страна.

В очакване на Вашето решение!

Йордан Танковски

YORDAN TANKOV
 TANKOVSKI

Digitally signed by YORDAN
 TANKOV TANKOVSKI
 Date: 2024.10.15 08:26:50
 +03'00'

Управител Скилс Консулт България ООД

ДАТА: 15.10.2024 г.